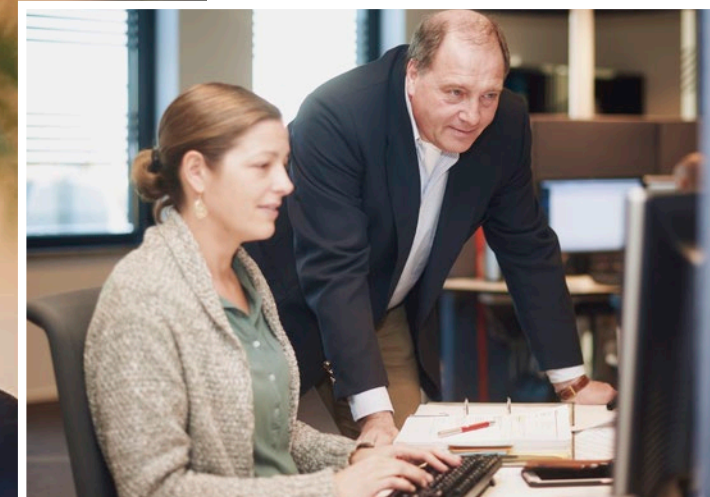


Twan Vulik en Harm Kersten van Credion:

'Financiering nodig? De beste deal krijg je bij Credion'

HARM KERSTEN EN TWAN VULIK



Wij weten waarop geldverstrekkers een kredietaanvraag beoordelen. Een gebalanceerd plan waarin een risicomodel verwerkt is, verhoogt de haalbaarheid. Wij spreken de taal van de bank. Hiermee brengen we de werelden samen en voorkomen we dat de ondernemer al op voorhand zijn kansrijke plannen bij de bank in rook ziet opgaan. Zodra er een gefundeerd plan ligt, dienen we het in bij verschillende partijen. Je krijgt dan een advies waarbij we meerdere offertes vergelijken op zowel voorwaarden als prijs. In een adviesgesprek bepalen we wat voor jou de beste overeenkomst is. Uiteindelijk beslist de ondernemer. Want het kan soms betekenen dat je over moet stappen naar een andere bank."

TEKST: XANDRA DERKS | FOTOGRAFIE: PAUL GREFKENS

Als je als ondernemer behoefte hebt aan extra financiële ruimte, ga je traditioneel gezien naar je eigen bank. Je dient je ondernemersplan in met alle cijfers en vervolgens is het wachten op al dan niet goedkeuring. Door de aangescherpte regels zijn banken door de jaren heen kritischer geworden met het verstrekken van financieringen. Krijg je de financiering rond en het rentetarief en de voorwaarden lijken reëel, dan prijs je jezelf gelukkig. Je kunt verder met je plannen. Maar heb je dan ook de beste deal gekregen?

Financieringsvraagstuk

Twan Vulik is sinds 1 december adviseur bedrijfsfinancieringen bij Credion. Credion is onderdeel van hét accountants- en belastingadvieskantoor van Nijmegen: Konings & Meeuwissen. Konings & Meeuwissen staat de MKB-ondernemer bij met een totaalpakket van financiële

diensten. Kredietverstrekking is hier een wezenlijk onderdeel van. Hij vertelt: "Een ondernemer die iets nieuws gaat doen, heeft daar vaak een financiering voor nodig. Denk aan de aanschaf van een machine, werkkapitaal voor groei of een bedrijfsovername. Gewoongetrouw

ga je dan naar je bank. Je dient je plannen in. Bij goedkeuring krijg je een financieringsvoorstel. Hoe weet je of dat een goed voorstel is? Bij veel zaken kun je een vergelijking uitvoeren op een vergelijkingswebsite. Bij een zakelijke financiering is dat een stuk lastiger."

Onafhankelijk

Credion is een onafhankelijke partij die bemiddelt bij kredietverstrekking. Twan: "We werken niet alleen samen met banken, maar daarnaast met ruim zeventig verschillende geldverstrekkers. Dit zijn uiteenlopende partijen zoals lease- en factormaatschappijen, werkkapitaalverstrekkers, private investors. Maar denk ook aan crowdfunding, trade finance en partijen die willen investeren in commercieel vastgoed. In een eerste oriënterend gesprek waarin je je plannen uiteenzet, krijg je van ons een advies over de slagingskans. Vaak kunnen we direct aan de slag, soms moet er nog huiswerk verricht worden. En het kan natuurlijk zijn dat we 'nee' moeten

verkopen. Dan adviseren we om je plannen opnieuw tegen het licht te houden. Daarin staan we als een sparring partner naast je en helpen je verder."

Gebalanceerd plan

Directeur Harm Kersten vult aan: "Een ondernemer denkt vanuit kansen. Hij ziet de beren op zijn weg als een uitdaging. Zijn plan is dan ook gebaseerd op zijn kansrijke blik op de toekomst. Een bank daarentegen heeft een ander gezichtsveld. Die denkt vanuit risico's. Logisch, zij verstrekt uiteindelijk het spaargeld van haar klanten als lening. Daar ga je secuur mee om. Twan en ik hebben, buiten onze collega's, samen al meer dan vijftig jaar bankervaring.

APK voor geldleningen

"Een afgesloten financiering heeft periodiek onderhoud nodig. Wat een paar jaar geleden uitstekend voldeed, kan nu minder voordelig zijn. Sluiten bovendien alle voorwaarden en bepalingen nog aan? Een aanbod van een lagere rente bij een rentevervalmoment hoeft niet het meest scherpe aanbod te zijn. Credion is in deze proactief. Met een kredietcheck kunnen we zien of je tegen de meest gunstige voorwaarden een financiering hebt", beëindigt Twan tot slot. ■

Heb je een nieuwe financiering nodig of wil je je bestaande financiering laten beoordelen, neem dan contact op. Het eerste gesprek is kosteloos. De advieskosten verdien je terug door de beste deal. Kijk op www.credion.nl/nijmegen.